

network enterprise europe

Enterprise Europe Network

Stowarzyszenie Promocji Przedsiębiorczości
ul. Słowackiego 7a, 35 – 060 Rzeszów
tel/fax (017) 852 49 75
e-mail: een@spp.org.pl <http://een.spp.org.pl>



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki

FACT SHEET No.3

PROGRAM OPERACYJNY INNOWACYJNA GOSPODARKA POLSKA GOSPODARKA NA RYNKU MIĘDZYNARODOWYM PASZPORT DO EKSPORTU (6.1)

NA CO?

Dofinansowanie będzie udzielane na realizację projektów, których celem jest:

- wzmocnienie pozycji polskiej gospodarki poprzez promocję Polski jako atrakcyjnego partnera gospodarczego,
- zwiększenie wielkości polskiego eksportu
- zwiększenie liczby przedsiębiorstw prowadzących działalność eksportową, promujących polską markę na rynkach zagranicznych

KTO MOŻE UZYSKAĆ WSPARCIE?

Wsparcie może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, który łącznie spełnia następujące warunki:



Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.

- prowadzi działalność gospodarczą i ma siedzibę, a w przypadku osoby fizycznej- miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polski
- w roku obrotowym poprzedzającym rok, w którym złożył wniosek o udzielenie wsparcia posiadał udział eksportu w całkowitej sprzedaży nie przekraczający 30%.

W ramach Działania 6.1 dofinansowane mogą zostać II typy projektów realizowane w dwóch kolejnych etapach:

I ETAP- PRZYGOTWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

W ramach tego etapu przewidziano sfinansowanie zakupu zewnętrznych usług doradczych w zakresie przygotowania Planu rozwoju eksportu dotyczące w szczególności:

1. analizy aktów prawnych, procedur, zwyczajów, praktyk handlowych, zasad warunkujących dostęp towaru lub usługi przedsiębiorcy do wybranych rynków
2. analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa, a także wskazanie rynków działalności eksportowej pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy

Okres przygotowania Planu rozwoju eksportu **nie może przekroczyć 6 miesięcy**.

II ETAP- WDROŻENIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU

W ramach drugiego etapu Działania 6.1 przewidziano dofinansowanie realizacji projektów mających na celu wdrożenie Planu rozwoju eksportu przy wykorzystaniu co najmniej dwóch z poniższych działań, przy czym jednym z nich musi być działanie wskazane w punktach 3-6:

1. udział w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy
2. organizacja i udział w misjach gospodarczych za granicą
3. wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych
4. uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia produktów lub usług przedsiębiorcy na wybrane rynki docelowe
5. doradztwo w zakresie strategii finansowania przedsięwzięć eksportowych i działalności eksportowej
6. doradztwo w zakresie opracowania koncepcji wizerunku przedsiębiorcy na wybranych rynkach docelowych

Okres wdrożenia Planu rozwoju eksportu w ramach II etapu **nie może przekroczyć 24 miesięcy**.



Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.

POZIOM I WYSOKOŚĆ WSPARCIA

Kwota środków przeznaczonych na dofinansowanie projektów wnosi 36 478 896,00 PLN.
Pomoc finansowa stanowi pomoc de minimis i będzie udzielana w formie refundacji części wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

MAKSYMALNA KWOTA DOFINANSOWANIA

Intensywność wsparcia na przygotowanie Planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 80% całkowitych wydatków na zakup usług doradczych związanych z przygotowaniem Planu rozwoju eksportu. Kwota pomocy nie może przekroczyć 10 000 PLN dla jednego przedsiębiorcy.

Intensywność wsparcia na wdrożenie Planu rozwoju eksportu nie może przekroczyć 50% całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Kwota pomocy nie może przekroczyć 200 000 PLN dla jednego przedsiębiorcy na projekt.

FORMA PŁATNOŚCI:

Etap I – REFUNDACJA

Etap II- ZALICZKA/ REFUNDACJA

UWAGA !

NABÓR WNIOSKÓW W TERMINIE OD 15 CZERWCA 2009 DO 10 LIPCA 2009

Wnioski o dofinansowanie projektów należy przysyłać na adres lub składać w siedzibie
RZESZOWSKIEJ AGENCJI ROZWOJU REGIONALNEGO.

Autor : Joanna Fajgier – Konsultant ośrodka Enterprise Europe Network

Data : 16.06.2009

Kontakt : (017) 860 57 49

Mail: jfajgier@spp.org.pl



Neither the European Commission nor any person acting on behalf of the European Commission is responsible for the use which might be made of the information contained herein. The views in this publication are those of the author and do not necessarily reflect the policies of the European Commission.